

منهاج المادة التعليمية SYLLABUS

اسم المادة التعليمية Intitulé de la Matière d'enseignement

الميدان : العلوم الاقتصادية و علوم التسيير و العلوم التجارية (D06). الشعبة : العلوم التجارية
التخصص : تسويق فندي وسياحي
السادسي : الثالث
السنة الجامعية : 2025 /2024

التعرف على المادة التعليمية

العنوان: التحليل الاستراتيجي والتنافسي
وحدة التعليم : أساسية

عدد الأرصدة : 06 المعامل : 03

الحجم الساعي الأسبوعي : ثلاثة (03) ساعات

المحاضرة (عدد الساعات في الأسبوع) : 1سا و 30 د

أعمال توجيهية (عدد الساعات في الأسبوع) : 1سا و 30 د

أعمال تطبيقية (عدد الساعات في الأسبوع) :

مسؤول المادة التعليمية

الاسم، اللقب، الرتبة : جفال وردة ، أستاذة محاضر(أ)

تحديد موقع المكتب (مدخل ، مكتب) : رقم (..)

البريد الإلكتروني : ouarda.djeffel@gmail.com

رقم الهاتف : 0676377634

توقيت الدرس و مكانه : يوم (الاثنين) بالقاعة رقم 1 ترجمة



وصف المادة التعليمية

المكتسبات (Pré requis) :

يتوجب على الطالب أن يكون ملماً بالتسويق الاستراتيجي وإدارة الأعمال، الذي درسهما في السداسيات السابقة.

الهدف العام للمادة التعليمية :

اكتساب الطالب المعرف المترتبة بتحديد حاجات نشاط الأعمال بشكل صحيح والقيام بتحليل شامل للبيانات الداخلية والخارجية للمؤسسة قبل تبني الاستراتيجية المناسبة.

أهداف التعلم (المهارات المراد الوصول إليها) : (من 3 إلى 6 أهداف مع التركيز فقط على الأهداف التي يتم تقييمها)

- فهم القرارات الاستراتيجية التي تتخذها المنظمات واكتساب القدرة على المشاركة في التخطيط الاستراتيجي.

- شرح المفاهيم الأساسية والمبادئ والممارسات المرتبطة بصياغة الاستراتيجية وتنفيذها.

- تحليل وتقييم موقف المنظمة باستخدام منظور تحليلي استراتيجي.

- إجراء وتقديم تحليلاً لبيئة التنافسية واستخدامه في وضع وتنفيذ استراتيجية المنظمة.

- التعرف على أهم البديل المتاحة أمام المؤسسات السياحية للمفاضلة فيما بينها وذلك وفق نتائج التحليل الداخلي والخارجي.



طرق التقييم

طبيعة الامتحان	العلامة	التقييم بالنسبة المئوية
امتحان	20	%60
امتحان جزئي		
أعمال موجهة		
أعمال تطبيقية		
المشروع الفردي.		
الأعمال الجماعية (ضمن فريق)(بحث)	12	%24
استجواب (Quizz) (شفهي)	2	%4
المواضبة (الحضور / الغياب)	6	%12
عنابر أخرى (يتم تحديدها)		
المجموع		100%

المصادر والمراجع

المرجع الأساسي الموصى به :

عنوان المرجع	المؤلف	دار النشر و السنة
Strategic Marketing Planning A Step-by-Step Approach	Karel Jan Alsem	2024 by Routledge

مراجع الدعم الإضافية (إن وجدت):

عنوان المرجع الأول	المؤلف	دار النشر و السنة
Hospitality Strategic Management CONCEPTS and CASES	CATHY A. ENZ	2010 by John Wiley & Sons, Inc
عنوان المرجع الثاني	المؤلف	دار النشر و السنة
Strategic Management in the Hospitality Industry	Olsen West Tse	Pearson Education Limited 2014



المخطط الزمني المرتقب

التاريخ	محتوى الدرس	الأسبوع
	مدخل للتحليل الاستراتيجي والتنافسي	الأسبوع الأول
	التحليل الداخلي: التحليل الداخلي: عوامل التميز، خلق القيمة والميزة التنافسية 1 تحليل الرسالة، قيمة الزبون وتحديد السوق	الأسبوع الثاني
	التحليل الداخلي: التحليل الداخلي: عوامل التميز، خلق القيمة والميزة التنافسية 2 تحليل الموارد التنظيمية	الأسبوع الثالث
	التحليل الخارجي: الفرص والتحديات 1 تحليل البيئة العامة والبيئة التنافسية	الأسبوع الرابع
	التحليل الخارجي: الفرص والتحديات 2 تحليل المنافسين	الأسبوع الخامس
	التحليل الخارجي: الفرص والتحديات 3 تحليل الزبائن	الأسبوع السادس
	التحليل الموقعي: تحليل SWOT	الأسبوع السابع
	الخيارات الاستراتيجية على مستوى المنظمة 1	الأسبوع الثامن
	الخيارات الاستراتيجية على مستوى المنظمة 2	الأسبوع التاسع
	الخيارات الاستراتيجية على مستوى نشاط الأعمال	الأسبوع العاشر
	الاستراتيجيات التشغيلية	الأسبوع الحادي عشر
	دراسة حالة في التحليل الاستراتيجي والتنافسي في مؤسسات سياحية	الأسبوع الثاني عشر
	دراسة حالة في التحليل الاستراتيجي والتنافسي في مؤسسات سياحية	الأسبوع الثالث عشر



	دراسة حالة في التحليل الاستراتيجي والتنافسي في مؤسسات سياحية	الأسبوع الرابع عشر
	امتحان نهاية السداسي	
	الامتحان الاستدراكي	-

أستاذ(ة) الأعمال الموجهة : جفال وردة

الأستاذ(ة) المحاضر(ة) : جفال وردة

نحن طلبة السنة ثانية ماستر شعبة العلوم التجارية تخصص تسويق فندي وسياحي ، نشهد أننا اطلعنا على منهج
مادة "التحليل الاستراتيجي والتنافسي" و على كيفية التقييم ، و فيما يلي إمضاءاتنا على ذلك :

المعنوان	الاسم	اللقب
	بسمة ناجي البهاء	طاهري
	سامي	حسيني
	داليا أسماء	نوارة
	درصاف	سويف
	محسن	قدور
	محمد صالح	وللسعود
	نهاد أمينة	متلحة
	أمينة	أبي
	حويدة	فسي
	عمران	جع
	أمينة	يلوي

اللامية - 055- آسفي
جعيل بوعزيز