

دليل المادة التعليمية Syllabus

اسم المادة: ...النفط الخام, له بلورات سوداء متشتتة، في

العلوم الاقتصادية	الفرع	علوم اقتصادية والتسيير وعلوم تجارية	الميدان
ماستر	المستوى	دبلوم	التخصص
٢٠٢٤ / ٢٠٢٥	السنة الجامعية	الثانى	السداسي

التعرف على المادة التعليمية

اسم المادة	النقطة هنا الدبلوماسية / ٥٥٦٧	وحدة التعليم	أساسية
عدد الأرصدة	٥٩	المعامل	٥٩
الحجم الساعي الأسبوعي	٣	المحاضرة (عدد الساعات في الأسبوع)	١٨ ساعه
أعمال م/تط (عدد الساعات في الأسبوع)	/	أعمال م/ت (عدد الساعات في الأسبوع)	١.٥ ساعه

مسؤول المادة التعليمية

وصف الماده التعليمية

المكتسبات

- فهم مفهوم المعايير والمواصفات ومتطلباتها.
- فهم مفهوم المعايير والتوصيات والمعايير والتوصيات.
- اكتساب مهارات العمل في المعايير والتوصيات.
- فهم تأثير المعايير والتوصيات على المنهجيات والعمليات وفهمها.

الهدف العام للنادرة التعليمية

بعد دراسة محتوى المادة، سيكون الطالب قادرًا على ما يلي:

أهداف التعلم (المهارات المراد الوصول إليها)

محتوى المادة التعليمية

محور الأول	مقدمة في التعاونية والنظام القيمي
المحور الثاني	نظريات ومتارجعها وبيان مفهوم الدولة
المحور الثالث	الأثر التأسيسي للنظم القيمية
المحور الرابع	الجوائز، القاعدة، الربح، المكافآت
المحور الخامس	مهارات التعاون والتواصل والابتكار في التحفيز
المحور السادس	/
المحور السابع	/

	المحور

طريقة التقييم

الوزن النسبي للتقييم			العلامة	التقييم بالنسبة المئوية
% 60	% 60	وزن المحاضرة	20/20	امتحان
% 10			5	امتحان جزئي
% 14			7	أعمال موجهة
-		وزن الأعمال	/	أعمال تطبيقية
-		الموجهة	/	المشروع الفردي
-		والتطبيقية	/	الأعمال الجماعية (ضمن فريق)
-			/	خرجات ميدانية
% 12			6	المواظبة (الحضور / الغياب)
% 04			9	عناصر أخرى (المشاركة)

تدرس المادة في شكل محاضرات وأعمال موجهة/تطبيقية وطبيعة تقييمها امتحان ومراقبة مستمرة يقاس معدل المادة بالوزن الترجيحي للمحاضرة والأعمال الموجهة:

$$\text{نقطة المحاضرة} * 0.6 + \text{نقطة الأعمال الموجهة/التطبيقية} * 0.4 = \text{Moy. M}$$

$$= (\text{Note Ex} * 0.6) + (\text{Note Td} * 0.4)$$

المصادر والمراجع

المراجع الأساسي الموصبه :

عنوان المرجع	المؤلف	دار النشر والسنة	معدل المادة
Negotiating Agreements without giving in (3rd ed.)	Fisher R.	كتب إنجليز	20 M
The challenge of Negotiation	Degeer M	20 14	
Handbook of Diplomacy and Statecraft	Calvert B. (9) Richmond	20 16	

مراجع الدعم الإضافية (إن وجدت):

التوزيع الزمني المرتقب لبرنامج المادة		
ال التاريخ	محتوى المحاضرة	الأسبوع
٢٠٢٤/١٣/٢٥	فصلٌ لِلتفاوض والتفاوضية، الفرقاً في المفاوضة	الأسبوع الأول
٢٠٢٤/١٣/٢٨	صادرٌ، ولهذا اتفاقٌ متفقٌ عليه	الأسبوع الثاني
٢٠٢٤/١٣/٢٩	المفاسد ومتغيرات المفاوضات الدولية	الأسبوع الثالث
٢٠٢٤/١٣/٣٠	المفاسد ومتغيرات المفاوضات الدولية	الأسبوع الرابع
٢٠٢٤/١٣/٣١	دور المفاوضات في المفاوضات، له ولهم	الأسبوع الخامس
٢٠٢٤/١٣/٣٢	المفاسد، المفاوضات كعملية تفاوضية، المروج وكيفية إثباتها	الأسبوع السادس
٢٠٢٤/١٣/٣٣	المفاسد، المفاوضات كعملية تفاوضية، المروج وكيفية إثباتها	الأسبوع السابع
٢٠٢٤/١٣/٣٤	تحليل المواقف، المساومة، التفاوضية، فهم الموقف	الأسبوع الثامن
٢٠٢٤/١٣/٣٥	تحليل المواقف، المساومة، التفاوضية، فهم الموقف	الأسبوع التاسع
٢٠٢٤/١٣/٣٦	مما يزال، المفاوضات، المروج وذريعة الأقوال	الأسبوع العاشر
٢٠٢٤/١٣/٣٧	المخطيط، إعداد المفاوضات، الدولة	الأسبوع الحادي عشر
٢٠٢٤/١٣/٣٨	تقديرات حول المزاعم، المسوقة	الأسبوع الثاني عشر
		الأسبوع الثالث عشر
		الأسبوع الرابع عشر
		الأسبوع الخامس عشر
تحدد الإدارة	امتحان نهاية السادس	
تحدد الإدارة	امتحان الاستدراكي للمادة	

الأعمال الشخصية المقررة للمادة

مصادقات الهيئات الإدارية والبيداغوجية

مصادقات الهيئات الإدارية والبيداغوجية

امضاءات الطلبة

عياد رقية

حسناوي عبد الرحيم

بن سلمة ريان

حنيني أماني

شيوخ و سليمان استندر

ليمان بوع

خزوج ماهر

خواشة هيرة

حنيني أماني

هشابية مارث

حجزوزي هاجر

طهاريا فاطمة

حديدان سارون