

القسمالعلوم المالية

الكلية العلوم الاقتصادية والتجارية و علوم التسيير

منهاج المادة التعليمية SYLLABUS

الميدان: العلوم الاقتصادية ،التجارية وعلوم التسيير الشعبة: العلوم التجارية

التخصص: تسويق

السداسي: الأول السنة الجامعية: 2026/2025

التعرف على المادة التعليمية

العنوان: التسويق الرقمي

وحدة التعليم: المنهجية

عدد الأرصدة: 05 المعامل: 02

الحجم الساعي الأسبوعي: 3

المحاضرة (عدد الساعات في الأسبوع) :1.5

أعمال توجيهية (عدد الساعات في الأسبوع): 1.5

أعمال تطبيقية (عدد الساعات في الأسبوع):

مسؤول المادة التعليمية

الاسم، اللقب، الرتبة: برجم حنان أستاذ التعليم العالي

تحديد موقع المكتب (مدخل ، مكتب):

hanane.berredjem@univ-annaba.dz: البريد الالكتروني

رقم الهاتف: 0559488503

توقيت الدرس ومكانه: ق 23 يوم الأربعاء على الساعة 13.30-15.00 و 15.00-16.30.

وصف المادة التعليمية

المكتسبات (Pré requis): أساسيات التسويق 1 و 2

الهدف العام للمادة التعليمية: ينبغي على الطالب بعد دراسته لهذا المادة أن يتعرف بشكل دقيق على مميزات التسويق الرقمي، و كذا مختلف الأنشطة الفرعية الممارسة في هذا المجال. مع التأكيد على ضرورة التمييز بين المصطلحات التسويقية الخاصة بالتسويق الرقمي و فهمها.



القسمالعلوم المالية

الكلية العلوم الاقتصادية والتجارية و علوم التسيير

أهداف التعلم (المهارات المراد الوصول إليها): (من 3 الى 6 أهداف مع التركيز فقط على الأهداف التي يتم تقييمها)

- 1- معرفة المفاهيم المتعلقة بالتسويق الرقمي
- 2- التعرف على الادوات المستخدمة في التسويق الرقمي: , e-mailing
- 3- التمكن من استخدام التسويق الرقمي لتحقيق اهداف المؤسسة الاستراتيجية

محتوى المادة التعليمية

مدخل لتكنولوجيا المعلومات (المفهوم، البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات والاتصال) لمحور الأول

مدخل للتسويق الرقمي (المفهوم، الخصائص، التسويق الرقمي والتسويق متعدد القنوات) المحور الثاني

المحور الثالث استراتيجية التسويق الرقمي

نظام المعلومات والبحوث التسويقية عبر الانترنت المحور الرابع

> سلوك المستهلك الرقمي المحور الخامس

تأثير الوسائط الرقمية والتكنولوجية على المزيج التسويقي (المنتج، السعر، التوزيع، الترويج، الأفراد، العمليات، الدليل المادي) المحور السادس

> تأثير الوسائط الرقمية والتكنولوجية على المزيج التسويقي (باقي عناصر المزيج التسويقي الالكتروني) المحور السابع

الاتصالات التسويقية باستخدام قنوات الوسائط الرقمية (SEO) ، التسويق بالعمولة، الاعلانات التفاعلية، E-Mailing ، التسويق عبر شبكات التواصل المحور الثامن

الاجتماعي، التسويق الفيروسي)

تقييم وتحسين أداء القناة الرقمية المحور التاسع

		اتقبيم	طرق ا	
	التقييم بالنسبة المئوية	\ ""		طبيعة الامتحان
	60%			امتحان
				امتحان جزئي
				أعمال موجهة
	40%			أعمال تطبيقية
50%	10 نقاط			المشروع الفردي
				الأعمال الجماعية (ضمن فريق)
				خرجات ميدانية
	25 بالمائة	05 نقاط		المواظبة (الحضور / الغياب)
	طتين 10 بالمائة	السيرة نقد		عناصر أخرى (يتم تحديدها)
	3 نقاط 15 بالمائة	المشاركة		
	100%			المجموع

المصادر والمراجع



الكلية. العلوم الاقتصادية والتجارية و علوم التسبير القسم العلوم المالية

المرجع الأساسي الموصى به:

دار النشر و السنة	المؤلف	عنوان المرجع

مراجع الدعم الإضافية (إن وجدت):

دار النشر و السنة	المؤلف	عنوان المرجع الأول	
(New Jersey)	Kotler Philip, Kartajaya Hermawan, Setiawan Iwan.	1. (2017). Marketing 4.0: Moving from Traditional to Digital. Hoboken: John Wiley & Sons.	
دار النشر و السنة	المؤلف	عنوان المرجع الثاني	
Dunod, Paris.	Claire Gallic et Rémy Marrone	2. (2020), Le Grand Livre du Marketing Digital,	

المخطط الزمنى المرتقب

التاريخ	محتوى الدرس	الأسبوع
01/10	مدخل لتكنولوجيا المعلومات (المفهوم، البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات والاتصال)	الأسبوع الأول
08/10	مدخل للتسويق الرقمي (المفهوم، الخصائص، التسويق الرقمي والتسويق متعدد القنوات)	الأسبوع الثاني
/15/10	استراتيجية التسويق الرقمي	الأسبوع الثالث
22/10	نظام المعلومات والبحوث التسويقية عبر الانترنت	الأسبوع الرابع
29/10	سلوك المستهلك الرقمي	الأسبوع الخامس
05/11	تأثير الوسائط الرقمية والتكنولوجية على المزيج التسويقي (المنتج، السعر،)	الأسبوع السادس
12/11	تأثير الوسائط الرقمية والتكنولوجية على المزيج التسويقي (التوزيع، الترويج،)	الأسبوع السابع
19/11	تأثير الوسائط الرقمية والتكنولوجية على المزيج التسويقي (باقي عناصر المزيج التسويقي الالكتروني)	الاسبوع الثامن



الكلية. العلوم الاقتصادية والتجارية و علوم التسيير القسم العلوم المالية

26/11	الاتصالات التسويقية باستخدام قنوات الوسائط الرقمية (SEO)	الاسبوع التاسع
03/12	التسويق بالعمولة،	الاسبوع العاشر
10/12	، E-Mailingالاعلانات التفاعلية،	الاسبوع الحادي عشر
17/12	التسويق عبر شبكات التواصل الاجتماعي،	الاسبوع الثاني عشر
07/01	التسويق الفيروسي)	الاسبوع الثالث عشر
14/01	تقييم وتحسين أداء القناة الرقمية	الاسبوع الرابع عشر
		-
	الامتحان الاستدراكي	-

